

MODULE 1 - Mon projet de création ou de reprise

42h de formation - 6 jours

21 au 28 novembre 2011

MODULE 2 - Ma boîte à outils : quelle faisabilité ?

70h de formation - 10 jours

Dates disponibles dès janvier 2012

MODULE 3 - La finalisation de mon business plan

63h de formation - 9 jours

Dates disponibles dès janvier 2012

Votre accompagnement CCI-EEF,
**un parcours
en 8 étapes :**



Étape n°4

Les formations

(à ne pas manquer, même si vous êtes pressé !)

Une formation intensive, cela peut vous éviter bien des déconvenues dans votre futur métier de dirigeant ... 2 formules sont possibles :

- Formation "5 jours pour entreprendre"
- Formation "PACTE"

NB : pour plus de renseignements, contactez nos chargés d'accueil.

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE ALES - CEVENNES

2, rue Michelet - BP 90049 - 30101 ALES CEDEX

Tél.: 04.66.78.49.49/ Fax.: 04.66.78.49.00

Email : information@ales.cci.fr

Ind. J - 05/10/2011



Formation PACTE

« Je crée mon entreprise »

Renseignements et inscriptions :

CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE ALES CEVENNES

Rue Michelet | BP 90049 | 30101 ALES CEDEX

Tél. 04.66.78.49.49 | Fax. 04.66.78.49.00

www.ales.cci.fr | information@ales.cci.fr

Les prochaines dates 2011

Module 1 : du 21 au 28 novembre 2011

PACTE Boîte à outils est cofinancée par l'Union Européenne et la Région Languedoc-Roussillon

Bulletin d'inscription

Module(s) 1 2 3

PACTE

créateurs repreneurs

Je m'inscris !

Mme Mlle M. NOM :

Prénom :

Mes coordonnées :

Tél. : Port. :

Courriel :

Adresse :

Code Postal/Ville :

Mon Projet: :

Activité :

Implantation :

Renseignements et inscription auprès du Pôle Création Transmission d'Entreprise (Julie CHARLES) : 04 66 78 49 49 ou julie.charles@ales.cci.fr

Le / /2011 à

Signature :

A RETOURNER A : *Chambre de Commerce et d'Industrie Alès-Cévennes*
Pôle Création, Transmission d'entreprise
 2, Rue Michelet - BP 90049 - 30101 ALES CEDEX
 Tél.: 04.66.78.49.49 / Fax.: 04.66.78.49.00



Programme

Formation PACTE 2011 : Cycle Création/ Reprise d'Entreprise



MODULE 1 - Mon projet de création ou de reprise (42h)

Thème 1 : *Dynamique de groupe/ Projet et conduite de projet/ Capacité à entreprendre*

✦ Approches managériale, commerciale, organisationnelle et financière du projet de création ou de reprise.

Thème 2 : *Les composantes marketing du projet*

✦ Pertinence et enjeux de la démarche marketing, analyse de l'environnement de l'entreprise, le marketing-mix, la promotion.

Thème 3 : *Les composantes financières du projet*

✦ Le concept de financier prévisionnel, business plan, analyse forces/ faiblesses du projet

MODULE 2 - Ma boîte à outils : quelle faisabilité ? (70h)

Thème 1 : *L'étude de marché*

✦ La concurrence, le mix-marketing, la démarche marketing, intérêts et stratégies

Thème 2 : *Démarche commerciale et politique de communication*

✦ Le positionnement de l'entreprise et de ses services, son image, sa promotion, le plan d'action opérationnel

Thème 3 : *La construction financière*

✦ Les documents prévisionnels, le plan de trésorerie, le plan de financement

Thème 4 : *Les différentes formes juridiques et leurs incidences*

Thème 5 : *Les partenaires et les experts liés au projet*

✦ Quand, comment et pourquoi faire appel à des partenaires et/ou des experts ?

MODULE 3 - La finalisation de mon business plan (63h)

Thème 1 : *Le compte de financement prévisionnel*

✦ Analyse des ressources et des besoins, le plan de trésorerie

Thème 2 : *Le choix du statut juridique et social/ Les démarches administratives*

Thème 3 : *Intervention de partenaires, acteurs et professionnels liés à la création/reprise d'entreprise*

✦ L'expert comptable, l'avocat d'affaires, la gestion des risques et l'assurance, la banque

Thème 4 : *Formalisation du business plan*

✦ Analyse et synthèse du projet/ marché/outils de réalisation, montage juridique et financier